

*Готовые данные, расчеты и сравнения
для аргументации подключения к базе*

Зачем нужна база EstateLine

Как Estateline решает главную проблему отдела продаж?

Типичная ситуация: отдел продаж тратит 50-60% времени на поиск объектов и контактов вместо работы с клиентами. В это время конкуренты с профильными базами узнают о новых стройках раньше.



4 причины подключиться к Estateline

Время для продаж

Даем готовые проверенные контакты ЛПР по снабжению – менеджеры сразу звонят нужным людям,

Актуальная база

Ежедневно добавляем новые объекты (более 300 в месяц) и обновляем данные каждые 4-5 месяцев

Гарантия надежности

20 лет на рынке, 70% клиентов продлевают подписку. Нам доверяют Кнауф, Мареі, ЛСР

Конкурентоспособность

Вы узнаете о новых объектах первыми и выходите на них раньше других



Estateline экономит до 90% затрат на поиск клиентов



Сравните стоимость и эффективность разных способов поиска строительных объектов

Способ поиска клиентов	Стоимость	Преимущества	Ограничения
Собственный поиск менеджерами	Зарплата менеджеров 80 000 руб./мес+время	Контроль процесса	4-6 часов на 1 лид, стоимость лида от 2000 руб. Отсутствие контактов и устаревшая информация
Покупка одноразовых баз	40 000-100 000 тыс. руб.	Низкая цена входа	Быстро устаревают, нет обновлений, нет контактов ЛПР
Агентства холодных продаж	От 300 000 руб./мес	Экономия времени штата	Высокая стоимость, низкая конверсия, нет строительной специализации
База EstateLine	От 17 000 руб. до 614 000 руб. в зависимости от региона	Стоимость контакта от 46 руб, обновления, CRM	Подписка на 6 или 12 месяцев



Инвестиция в Estateline окупается меньше чем за 1 сделку

Вот примерный расчет для одного из популярных пакетов - «Центр 3»

147 т. р

Стоимость «Центр 3» за 12 месяцев. 3195 объектов в пакете



Инвестпроекты на 12 месяцев бесплатно

0,5 %

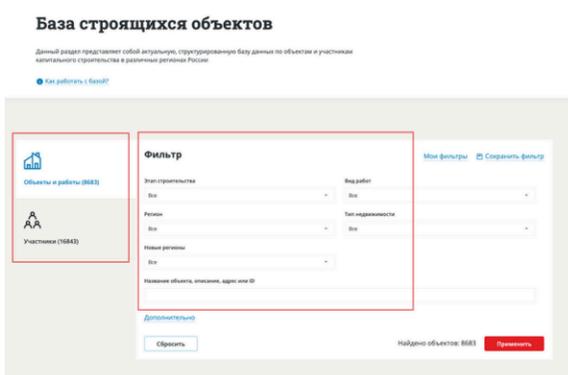
Минимальная конверсия при примерной цене контракта 400 000 р

> 6 млн

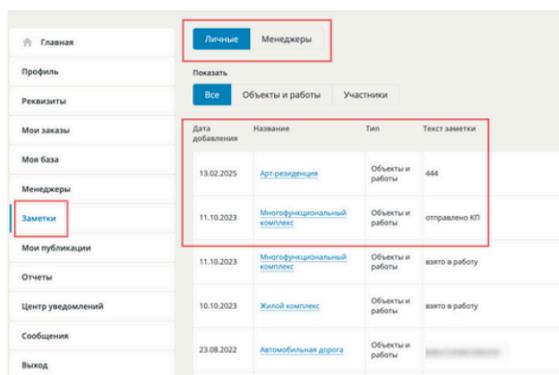
Прогнозируемый результат: $3\ 195 \times 0,5\% = 16$ сделок или 6,4 млн. руб. оборот

Всё для работы уже включено в подписку

Вы получаете не просто базу контактов, а полноценный инструмент для работы отдела продаж



Online-доступ 24/7 к базе объектов и инвестпроектам



Поддержка менеджеров CRM для командной работы



Еженедельные отчеты по объектам



Разница в результатах: с базой EstateLine и без

Без EstateLine

- ✓ Потеря 50-60% рабочего времени менеджеров на поиск контактов
- ✓ Конкуренты выходят на объекты раньше вас
- ✓ Низкая конверсия холодных звонков (2-3%)



С EstateLine

- ✓ Увеличение количества лидов на 40-50%
- ✓ Рост конверсии продаж до 15-20% за счет прямых контактов ЛПР
- ✓ Экономия 15-20 часов в неделю на каждого менеджера
- ✓ Выход на новые объекты раньше конкурентов



Хотите узнать, сколько объектов доступно в вашем регионе и как быстро окупится подписка?



Получите индивидуальный расчет с учетом вашей средней сделки и количества объектов в вашем регионе



+7 (812) 334-5971
estateline.ru
@estatelineru (tg)
info@estateline.ru



Закажите бесплатный демо-доступ на 15 объектов